



VACATURE

SALES SUPPORT MEDEWERKER OUT-OF-HOME

*ENTHOUSIAST, VOL PASSIE EN GEDREVENHEID, PROFESSIONEEL, EN OUTSIDE THE BOX.
SLUIT DIT AAN BIJ WIE JIJ BENT? DAN ZIJN WIJ OP ZOEK NAAR JOU!*

LFE - wie we zijn

Wij zijn LFE, wijnleverancier en kennispartner voor onze retailklanten én de horeca. Wij voegen waarde toe aan wijn. Dat doen we met innovatieve concepten en met een enthousiast team van zo'n 60 medewerkers. Ervaren wijninkopers, servicegerichte accountmanagers, een efficiënte binnendienst, logistieke meesterbreinen, creatieve marketeers en analytische wijnstrategen werken allemaal samen om de wijnwensen van onze klanten en horeca te vervullen.

Uitstekende wijnen tegen scherpe prijzen

Alles draait natuurlijk om onze wijnen! Onze inkopers weten de beste wijnen voor iedere prijsklasse te selecteren die bij onze klanten, de horeca en hun gasten passen.

Onderdeel van een groot en sterk Frans wijnbedrijf

Wij zijn 100% onderdeel van Castel Group, de grootste wijnproducent van Europa. Hierdoor kunnen we private labels tegen een ongekeerde prijs-kwaliteitverhouding aanbieden.

Een volwaardige wijnpartner

Wij voorzien horeca van kennis en inzichten om het verkopen van wijn leuker, gemakkelijker en lucratiever te maken.

Word-class operationele processen

LFE beschikt over de certificeringen om dit aan te tonen. We zijn o.a. KVNW Register Wijnhandelaar, IFS Broker, IFS Logistics en MVO Trede 3 geaccrediteerd.

Bewezen wijnconcepten

Bewezen plug & play concepten zoals Cellar33 verhogen de omzet van onze klanten door gasten te helpen met hun wijnkeuze. Wij trainen bovendien horecamedewerkers.

Onze mensen maken het verschil

Ons DNA draait om klantbewustzijn, samenwerken, eigenaarschap, vernieuwing en passie. Deze energie werkt aanstekelijk voor zowel onze klanten als producenten.

BUILDING WINNING WINES TOGETHER

Wie we zoeken

Ter uitbreiding van ons Sales Support Out of Home team zijn we op zoek naar een nieuwe fulltime (40 uur) collega. Passie voor ons mooie product wijn is zeker een pré. Maar we zoeken vooral een energieke en resultaatgerichte, zelfstandige teamplayer. Onze nieuwe collega is ondernemend, communicatief vaardig, servicegericht, pro-actief, denkt in oplossingen, werkt nauwkeurig en met oog voor detail, is goed met cijfers en uitstekend in het houden van overzicht.

Kennis van en ervaring met horeca en klantcontact, MBO+ werk- en denkniveau en minimaal twee jaar aantoonbare relevante werkervaring maken jou een interessante kandidaat voor ons. Verder is uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal noodzakelijk. Uiteraard moet je goed overweg kunnen met onze systemen, waarbij enige affiniteit met automatisering nodig is.

Wat ga je doen

- Nauw samenwerken met onze accountmanagers
- Klanten, relaties en prospects te woord staan, adviseren en helpen
- Orders verwerken en controleren van orders die via ons bestelportal binnen komen
- Facturatie i.s.m. finance
- Projectmatig meewerken aan diverse activiteiten, concepten en trade marketing activiteiten

Wij bieden

Wij bieden uitstekende arbeidsvoorwaarden en een goed, marktconform salaris.

Omdat wij het leukste wijnbedrijf van Nederland zijn, bieden wij daarnaast ontzettend veel werkplezier, hele leuke collega's en veel ruimte om jezelf te ontwikkelen!

Je rapporteert aan de Trade Marketing & Sales Support Manager Out of Home.

Interesse?

Past LFE en deze functie volledig bij jou als persoon en je ambities? Stuur dan je CV voorzien van motivatie naar sollicitatie@lfe.nl.